.

Informe consolidado de seguimiento

1 Gestión Estratégica Comercial

Fecha Programada: 26/08/2024 12:00:00 a. m.

Fecha de ejecución: 26/08/2024 12:00:00 a. m.

Descripción:
Estudio y análisis de estrategias comerciales

Avance:
26-08/2024. Se hace puesta en marcha del fortalecimiento empresarial a la empresa PASEO VERDE, realizando un analisis y estudio relacionado al componente comercial de su portafolio de servicios.

Al ser una empresa nueva, el tiempo inicial lo han dedicado al perfilameinto del portaflio de servicios de la organización empresarial. La estrategia principal que ha utilizado es el voz a voz con una gama de profesionales y usuaros que conocen el equipo laboral de PASEO VERDE. Se proyecta una estrategia de redes sociales para difundir la marca de la empresa y su portafolio de servicios.

2 Gestión de la Productividad Administrativa y laboral

Fecha Programada: 2/09/2024 12:00:00 a. m.

Fecha de ejecución: 2/09/2024 12:00:00 a. m.

Descripción:
Gestión convocatoria publicas en temas agrícolas y ambientales

Avance:
2 de septiembre de 2024: Diagnosticar estado de estrategias comerciales de la empresa.

En encuentro de asesoría, se dialoga con emprendedor sobre la necesidad de trabajar de manera fuerte en la gestión de proyectos con el sector público, de buscar alianzas estratégicas con organizaciones gemelas para potenciar opciones de contratación y de crecimiento. Se hace un rastreo de posibles convocatorias y posibles aliados, sobre esto se hace una análisis minuciosos con el objeto de programas acciones que peritan concretar estos aspectos.

3 Gestión de la Productividad Operacional

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:

Avance:

4 Gestión de calidad

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:

Avance:

5 Gestión de la innovación / Desarrollo y sofisticación de producto

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:

Avance:

6 Gestión Financiera y Contable

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:

Avance:

7 Gestión Logística

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:

Avance:

8 Gestión de la transformación digital

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:

Avance:

9 Gestión de la Sostenibilidad

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:

Avance:

10 Indicadores de Gestión

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:

Avance:

11 Gestión de la propiedad intelectual

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:

Avance:

12 Índice de productividad

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:

Avance:

13 Otro

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:
Otro seguimiento a indicadores propuestos

Avance:

14 Concepto final

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:

Avance: INFORME FINAL DE FORTALECIMIENTO Informe Final y Cierre Asesorías Fortalecimiento Empresarial. PASEO VERDE SAS. PASEO VERDE, Me permito hacer un informe del proceso de asesoría iniciado en el mes de marzo del presente año en la atención de Fortalecimiento Empresarial. Así mismo, hacemos cierre del proceso de asesoría y anotamos aspectos relevantes del proceso. Actividades desarrolladas durante la asesoría:

El proceso de asesoría arranco con visita presencial, el diligenciamiento del diagnóstico empresarial en la plataforma del fondo emprender y la elaboración del plan de acción, éste resalto aspectos del servicio, mercadeo, relaciones laborales, marketing digital, análisis de procesos entre otros. Estado de Avance: El emprendedor, ha mostrado dedicación y disciplina por desarrollar actividades que le permitan ver consolidar su negocio asociativo en las diferentes áreas. Ha generado varias acciones de innovación en diseños propios, este aspecto es el que tiene en alto la empresa. Empresa en un momento especial de toma de decisiones sobre el que hacer, en una mejor perspectiva del portafolio de servicios. Invitación a continuar con persistencia y creatividad hacia la consolidación en la puesta en marcha de sus nuevas iniciativas, el camino ya recorrido es valioso y requiere de apertura mental para su continuidad De la misma manera lo invito a diligenciar la siguiente encuesta de satisfacción, por medio del siguiente enlace: https://forms.office.com/r/VCVBqVdeP8 Con sentimientos de agradecimientos y solidaridad, John Eduard Hernández Espinosa Orientador de Emprendimiento.

15 Cierre de asesoría

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:

Avance: Se da por cerrado el proceso de ASESORIA.

Informe final de Fortalecimiento Empresarial

Para Imprimir
Oprima "Ctrl+P"

PRODUCTIVIDAD EMPRESARIAL

No	Variable	Medición IP a Junio	VALOR	OBSERVACIONES
1	Cantidad Productos/Servicios producidos en 1 mes			
2	Valor venta 1 Producto/Servicio producido			
N=1*2	Valor obtenido por la venta de los Productos/Servicios			
3	Costo Directo de producción de un Producto/Servicio			
4	Costos Indirectos de producción del Producto/Servicio			
D=1*3+4	Costo de producción de los Productos/Servicios			
IP=N/D	Indice de Productividad			
TP	Tipo de Productividad			

No	Variable	Medición IP a Noviembre	VALOR	OBSERVACIONES
1	Cantidad Productos/Servicios producidos en 1 mes		10	
2	Valor venta 1 Producto/Servicio producido		$500.000	
N=1*2	Valor obtenido por la venta de los Productos/Servicios		$5.000.000	
3	Costo Directo de producción de un Producto/Servicio		$150.000	
4	Costos Indirectos de producción del Producto/Servicio		$50.000	
D=1*3+4	Costo de producción de los Productos/Servicios		$1.550.000	
IP=N/D	Indice de Productividad		3,22581	
TP	Tipo de Productividad		Positiva	
Incr	Incremento porcentual		0,00%	